

令和5年度 せとうちくれワーケーションによるサテライトオフィス誘致

企業担当者招へい事業

サテライトオフィス等の企業誘致につなげるため、これまでの個人向けワーケーションモニターツアーに換えて、県外企業の立地担当者等を招へい

①招へい企業の選定

県外の企業約3,000社に対し、サテライトオフィス設置意向調査（メールによるファーストアプローチ）。そのうち誘致の可能性がある15社程度に対し、進出地域、時期、支援体制、連携したい企業などの求める条件を追加で聞き取り調査し、その中から諸条件が整いそうな企業5社程度を選定し、担当者を招へい

②行程の作成・企業立地担当者招へい

上記5社の意向を踏まえ、オーダーメイドで行程を作成し、立地担当者を招へい

- ・ ビジネスマッチングの可能性のある市内企業紹介
- ・ 従業員の生活がイメージできるようなまちの紹介
- ・ 呉ならではの余暇の過ごし方の紹介（瀬戸内の魅力など）
- ・ 梶ヶ浜コワーキングスペースを始めとするワーケーション登録施設の紹介による利用促進（ワーケーション体験）
- ・ サテライトオフィスの立地につながりそうな空き店舗等を家守会社と連携し紹介
- ・ まちのプレイヤーとの交流

③後追い調査（立地につなげるため招へい企業に誘致活動を実施）

- ・ アンケート調査と立地に向けた課題などの調査結果の分析

○事業のイメージ

企業の選定

招へい実施

- ・ 市内企業とのマッチング
- ・ まちの紹介
- ・ 余暇の過ごし方の紹介
- ・ コワーキングスペースの紹介
（ワーケーション体験）
- ・ 空き店舗等紹介
- ・ プレイヤーとの交流

後追い調査

サテライトオフィス誘致
（1社目標）