

受講生募集

ステップアップし

より実践的な活動へ

新たに事業プランを考えている方や

「ちょいビジ」での思いを進化させていきたい

卒業生を対象に、より深く事業を見つめ、

実践的な知識や学び、活動していく

プログラムが始まります。



創業塾

ぶちビジ

全5回

男女問わず

募集人数
10名程度

受講料
10,000 円

募集締切
2025 7/1(火)～7/23(水)

開催時間
15:00～17:30

開催場所
呉市役所 2 階会議室

申込方法

二次元コードを読み取り
入力フォームよりお申し
込みください。



お問い合わせ

呉市産業部商工振興課商業グループ
(担当 石橋・山田)

〒737-8501 呉市中央4-1-6(市役所 5 階)

TEL:0823-25-3814

メールアドレス:syoukou@city.kure.lg.jp

8/5 火

講師 安川 幸男氏

DAY1

事業創出・
ビジネスモデル

今後の事業において重要となる経済的価値（利益を生み出す仕組み）と社会的価値（価値創造の仕組み）双方を追い求める CSV（共通価値の創造）や顧客理解（ジョブ理論）を紐解きながら、予測不能な時代の事業創造の実行理論（エフェクチュエーション）を演習形式で学ぶとともに受講生の事業を経営学的フレームワークで捉えなおします。

9/25 木

講師 文野 成信氏

DAY2

起業創業・資金調達

PL（損益計算書）思考から脱却して、BS（貸借対照表）を軸に事業を捉えていきます。金融機関からみて信頼できる財務の見せ方や、金融機関との対話を重視した資金調達の方法を学び、いかに手元にキャッシュを残しておくかを考えていきます。

10/9 木

講師
高岡 泰仁氏

DAY3

テスト
マーケティング

PoC（Proof of Concept：検証）とは新しい概念・アイデアを実際の開発や市場投入に移す前に、実現可能性や効果を検証する工程です。各々の事業プランやプロトタイプへの反応を探りながら、実際にテストマーケティングする手法を学び、実際に行動を起こすことを促します。

11/7 金

講師
安川 幸男氏

DAY4

ブラッシュアップ

最終発表へ向けて自己の事業（テーマ）をブラッシュアップしていきます。またどのように伝え、共感してもらうかなどプレゼンテーションのポイントを学びます。

1/16 金

講師
安川 幸男氏

DAY5

最終発表

今まで学んできたことを総括しながら、事業プランについての最終プレゼンテーションを行います。

講師陣

(公財) くれ産業振興センター
アドバイザー

安川 幸男

株式会社 ReBank
代表取締役

文野 成信

GOB 株式会社
代表取締役社長 CEO

高岡 泰仁



<専門領域> 人材育成 / アントレプレナシップ・イノベーション / メンタリング / リベラルアーツ（哲学・歴史）
NTT グループで 15 年間事業開発・戦略を担当。2016 年、大都市に住むことへ疑問を持ち、人生を変えるべく鳥取へ家族で 1 ターン移住。鳥取県庁へ入庁し、起業家支援を担当。その後鳥取銀行へ移り、後継者の育成等（事業承継）に従事。産・学・金・言すべてを経験したことから、2020 年に独立、事業プロデューサーに特化した法人を設立。現在は「人づくり」をライフワークに全国で人材育成塾・女性塾をプロデュースし、年間 150 名のメンターをこなす。

大学で起業を経験後、IT 関連商社を経て、りそな銀行入行。融資渉外と審査の両業務を経験。約 10 年間で 250 社以上の融資案件や、事業承継案件のファイナンスに携わる。
その後、船井総合研究所に入社。新規で組織を立ち上げ、4 年間で売上を 0 から 4 億円に拡大させた。グループマネージャーとして財務・M&A・事業承継コンサルティングを 200 社以上に実施。金融機関の経営層向けセミナーを 20 回以上主催。60 機関以上の幹部が参加する等、金融機関の業績向上に貢献。2019 年 9 月、(株)ReBank を創業。

凸版印刷での新規事業創出や事業戦略・組織開発の取り組み経験を活かし GOB へ入社。
「世界観に投資する」をミッションとして、起業家や企業の新規事業開発にメンターとして伴走。
年間数百の事業に寄り添い、事業を生み出すプロセスを「型」として体系化して伝えている。現在は地域の事業創造に探求し、社会が未発見の課題に取り組む起業家・企業の挑戦に寄り添い活動している。